

证券代码：300682

证券简称：朗新科技

## 朗新科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2017-04

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 _____
参与单位名称及人员姓名	国泰君安 徐紫薇、长信基金 沈佳、国元证券 宗建树、中信建投 韩鹏程（排名不分先后）
时间	2017年11月15日 15:30
地点	公司大会议室
上市公司接待人员姓名	公司副总经理、董事会秘书 王慎勇 公司证券事务代表 季悦
投资者关系活动主要内容介绍	详见会议纪要
附件清单（如有）	无
日期	2017年11月15日

## 投资者调研会议纪要

**时间：2017年11月15日 15:30**

**地点：公司会议室**

朗新科技股份有限公司（以下简称“朗新科技”或“公司”）副总经理、董事会秘书王慎勇先生首先向与会者介绍了公司的基本情况、主要客户、行业地位、股东情况和发展战略等，朗新科技专注于电力能源等公用事业信息化领域，以 IT 和互联网技术应用为手段，为客户提供领先高效的 IT 解决方案与服务，致力于成为智能电网和新能源时代领先的技术与服务提供商。

**Q：邦道科技具体业务开展情况和推广情况？**

**A：**邦道科技是朗新科技参股的合营公司，2015 年成立，主要负责支付宝生活缴费类业务的后台运营支撑，其成长速度较快，2016 年用户数达到 6500 万、收入 4000 多万，今年前三个季度，邦道科技的用户数和收入相比去年同期都有大幅的增长，主要用户集中在电力和水燃行业。

**Q：营配一体化可能是未来趋势，公司业务进展？**

**A：**营配一体化的主旨是面向客户服务的能力拉通，营销在前端面向客户，配网在后端完成服务，多个系统要拉通联动，才能提高服务效率，需要营销和配网厂商都参与建设。营配一体化项目我们有参与，希望未来有更多深入拓展的机会。

**Q：公司和中电普华的关系？**

**A：**友商，竞争又合作。中电普华和公司在国网电力营销领域有竞争，同时，中电普华本身也是公司的重要客户，很多时候中电普华负责国网统筹统推项目，然后再分到各网省交给有能力落地的厂商去做。

**Q：电改对行业有怎么样变化？**

**A:** 主要是放开售电，售电侧改革是一个比较长远的机会。目前改革思路和电力市场建设还在不断发展期间，还在试点探索阶段。朗新已经积极投身到售电侧改革的进程中，组建了专业的研究团队和技术团队紧跟政策发展和市场发展。不过我们预期售电侧改革的市场规模扩大和改革红利的释放还需要一个较长的过程。

**Q:** 电动汽车平台是怎么样的？主要是新耀能源在做吗？新耀还有别的业务？如何收费？

**A:** 电动汽车云管理系统，推出了一个新耀车桩云，主要是给电动汽车运营商、充电桩运营商提供云化的服务。现在很多电动汽车厂商也有提供类似的运营服务，我们的特点主要是车桩一体化。主要是新耀在做，除了车桩云还有光伏云，两种服务都是按服务费模式收费，目前阶段盈亏基本平衡。

**Q:** 如何进行收入确认？

**A:** 公司的收入确认是按成本发生的完工百分比，由于公司合同签订和上线验收工作主要集中下半年至第四季度，收入确认在每年的四季度会比较集中。

**Q:** 新领域业务拓展会不会想通过并购一些方式拓展？

**A:** 可能会，未来也会看公用事业领域一些好的项目。

**Q:** 激励计划 2018 年增速相较 2017 年的增速提升，公司是怎么考虑的？

**A:** 公司的基础业务相对稳定，创新业务需要一个过程，很多今年刚开始做，明年会逐步体现出一些效果。

**Q:** 海外业务主要都是和华为合作？

**A:** 主要落地的项目都是和华为合作，海外每年会有一两个项目，但是不会那么快，海外业务我们认为还是未来一个发展方向，公司会把产品做得很坚实，一旦有需求再迅速拓展。